

CEL

Poniższy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc w porównywaniu go z innymi produktami.

PRODUKT

Nazwa produktu: Lepsza Przyszłość – indywidualne ubezpieczenie na życie z ubezpieczeniowym funduszem kapitałowym.

Identyfikator produktu: BRP-1516.

Twórca produktu: Compensa Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A. Vienna Insurance Group (dalej: Compensa).

Kontakt: www.compensa.pl. Aby uzyskać więcej informacji, należy zadzwonić pod nr tel. 22 867 66 67 lub 801 120 000.

Właściwy organ nadzoru: Komisja Nadzoru Finansowego.

Data sporządzenia niniejszego dokumentu: 01.06.2019 r. (na podstawie danych z dnia 12.02.2019 r.).

Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i który może być trudny w zrozumieniu.

CO TO ZA PRODUKT?

Rodzaj: indywidualne ubezpieczenie na życie z ubezpieczeniowym funduszem kapitałowym (dalej: UFK) ze Składką regularną (miesięczną, kwartalną, półroczną, roczną) o charakterze inwestycyjno-ochronnym, zawierane na czas nieokreślony.

Cele:

- inwestycyjny, realizowany poprzez zapewnienie możliwości długoterminowego inwestowania środków w ramach szeregu UFK, wśród których znajdują się fundusze o różnym profilu ryzyka (akcyjne, zrównoważone, bezpieczne, gwarantowane). Ubezpieczający może wybrać jeden lub kilka UFK oferowanych w ramach produktu, wskazując w które z nich składka będzie zainwestowana. Wykaz UFK dostępnych w produkcie wskazany jest w ogólnych warunkach ubezpieczenia (dalej: OWU). Polityka inwestycyjna każdego UFK, ryzyko inwestycyjne, częstotliwość i metoda wycen, Dzień Wyceny Jednostek Funduszu określone są w Regulaminie funduszy,
- zapewnienie ochrony na wypadek śmierci Ubezpieczonego.

Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba, która:

- posiada doświadczenie inwestycyjne oraz wiedzę w zakresie ubezpieczeń na życie i produktów inwestycyjnych,

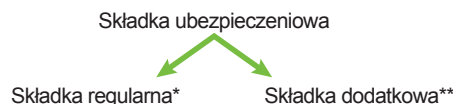
- jest świadoma, iż inwestycje w UFK mogą przynieść znaczące zyski, ale obarczone są ponoszonym przez niego ryzykiem inwestycyjnym,
- akceptuje długoterminowy charakter inwestycji (min. 10 lat),
- ma możliwość regularnego wpłacania Składek,
- poszukuje produktu, który poza możliwością inwestowania, zapewni też ochronę ubezpieczeniową.

Ubezpieczający – osoba fizyczna, osoba prawna i jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną, której ustawa przyznaje zdolność prawną.

Ubezpieczony – osoba fizyczna, na rzecz której świadczona jest ochrona ubezpieczeniowa, która ma ukończone 18 lat oraz nieukończony 65. rok życia.

Wszelkie obliczenia zawarte w niniejszym dokumencie zostały przeprowadzone dla docelowego inwestora indywidualnego, który:

- ma 40 lat,
- zawarł Umowę ubezpieczenia z sumą ubezpieczenia na wypadek śmierci Ubezpieczonego w wysokości 1 000 PLN,
- wpłaca Składki regularne z częstotliwością roczną w wysokości 4 000 PLN rocznie,
- utrzymuje produkt do końca zalecanego okresu utrzymywania, tj. do dnia następującego po 10. Rocznicy ubezpieczenia.

Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty:

* w tym Składka funduszowa, która zamieniana jest na Jednostki Funduszy zgodnie z zasadami § 15 OWU

** wpłacana w dowolnej wysokości, zamieniane na Jednostki Funduszy zgodnie z zasadami § 15 OWU

Ubezpieczający ma prawo do zmiany Umowy ubezpieczenia ze Składką regularną na umowę ubezpieczenia bezskładkowego z ograniczonym zakresem odpowiedzialności na zasadach i warunkach określonych w § 21 OWU.

Ubezpieczający, nie wcześniej niż w 1. Rocznicy ubezpieczenia, ma prawo zawiesić opłacanie Składek regularnych na okres od 3 do 12 miesięcy.

Wysokość oraz częstotliwość Składki regularnej określa we wniosku o zawarcie Umowy ubezpieczenia Ubezpieczający. Składka dodatkowa może być wpłacana w dowolnym momencie trwania Umowy ubezpieczenia oraz w dowolnej wysokości.

Zdarzenie ubezpieczeniowe w Okresie ubezpieczenia	Świadczenie
1. śmierć Ubezpieczonego	Wyższa z kwot: – wartość Jednostek zgromadzonych na Rachunku podstawowym, albo – suma ubezpieczenia. Świadczenie jest powiększone o wartość Jednostek zgromadzonych na Rachunku dodatkowym.

Suma ubezpieczenia na wypadek śmierci Ubezpieczonego jest stała w całym Okresie ubezpieczenia i wynosi 1 000 PLN.

Definicje świadczeń oraz wyłączenia i ograniczenia odpowiedzialności Compensa zostały wskazane w OWU.

Przykładowa wartość świadczeń została wskazana w Załączniku do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje (strona nr 1).

Czas trwania umowy:

- Umowa ubezpieczenia zawierana jest na czas nieokreślony,
- Umowa ubezpieczenia ulega automatycznemu rozwiązaniu na skutek braku Jednostek zgromadzonych na Rachunku podstawowym na pokrycie opłat przewidzianych w Umowie ubezpieczenia, pomimo bezskutecznego upływu 14-dniowego terminu wyznaczonego przez Compensa na dokonanie wpłaty Składki regularnej,
- Compensa nie jest uprawniona do jednostronnego rozwiązania Umowy ubezpieczenia.

JAKIE SĄ RYZYKA I MOŻLIWE KORZYŚCI?**Wskaźnik ryzyka:**

Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez 10 lat, tj. nie zawnioskujesz o spieniężenie inwestycji do dnia następującego po 10. Rocznicy ubezpieczenia.

Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie (przed terminem wskazanym w zdaniu powyżej), faktyczne ryzyko może się znacznie różnić a zwrot może być niższy. Być może nie będziesz w stanie wyjść z inwestycji łatwo lub być może będziesz musiał wyjść z inwestycji po cenie, która znacznie wpłynie na uzyskany zwrot.



Wskaźnik ryzyka w produkcji, a także zwrot z inwestycji zależy od wyboru spośród dostępnych UFK i jest różny dla poszczególnych UFK. Wskaźnik ryzyka w odniesieniu do każdego UFK znajduje się w Załączniku do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcji z powodu zmian rynkowych. Wskaźnik ryzyka ma na celu umożliwienie Ci zrozumienia i porównania ryzyk związanych z inwestycją w produkt ubezpieczeniowy z UFK. Ryzyka bazowe uwzględnione w ogólnym wskaźniku ryzyka to ryzyko kredytowe, ryzyko płynności, ryzyko rynkowe.

Zakres klas ryzyka w produkcji wynosi od 2 (niska) do 6 (druga najwyższa) na 7 możliwych.

Oznacza to, że:

- potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako: 2=małe/ 3=średnio małe/ 4=średnie/ 5=średnio duże/ 6=duże,
- złe warunki rynkowe: 2=najprawdopodobniej nie wpłyną/ 3=prawdopodobnie nie wpłyną/ 4=mogą wpłynąć/ 5=prawdopodobnie wpłyną/ 6=najprawdopodobniej wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Miej świadomość ryzyka walutowego w przypadku wyboru UFK w walucie USD. Zwrot, który uzyskasz, zależy od kursu wymiany walut. Ryzyko to nie jest uwzględnione we wskaźniku przedstawionym powyżej.

Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci przez Compensa należnej kwoty, możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zobacz sekcja „Co się stanie, jeśli Compensa nie ma możliwości wypłaty?”). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

Scenariusze dotyczące wyników:

Wyniki w produkcji (zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać po odliczeniu kosztów) zależą od wyboru spośród dostępnych UFK i są różne dla poszczególnych UFK.

W Załączniku do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje wskazany jest zwrot z inwestycji wyrażony procentowo i kwotowo dla 4 scenariuszy: scenariusza warunków skrajnych, niekorzystnego, umiarkowanego i korzystnego.

Przepisy podatkowe macierzystego państwa członkowskiego docelowego inwestora indywidualnego mogą mieć wpływ na rzeczywisty wypłacony zysk.

CO SIĘ STANIE, JEŚLI COMPENSA NIE MA MOŻLIWOŚCI WYPŁATY?

Możesz ponieść stratę w przypadku upadłości zakładu ubezpieczeń. Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny zaspokaja roszczenia osób uprawnionych z umów ubezpieczenia na życie, w wysokości 50% wierzytelności, do kwoty nie większej niż równowartość w złotych 30 000 euro według średniego kursu ogłaszanego przez Narodowy Bank Polski obowiązującego w dniu ogłoszenia upadłości (Ustawa z dn. 22 maja 2003 r. o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych).

JAKIE SĄ KOSZTY?

Łączne koszty wskazane w tabeli Koszty w czasie poniżej, ponoszone przez Ciebie będą miały wpływ na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać. Obejmują one koszty jednorazowe (brak w produkcji), koszty bieżące (koszt ochrony ubezpieczeniowej, opłata za prowadzenie Umowy ubezpieczenia, opłaty z tytułu Konwersji Jednostek oraz zmiany Alokacji Składki w przypadku przekroczenia limitu bezpłatnych dyspozycji) i koszty dodatkowe (nie dotyczy). Łączne koszty różnią się w zależności od wybranego UFK (w tabeli Koszty w czasie wskazany jest przedział kosztów).

Dane liczbowe przedstawione w tabeli Koszty w czasie w wierszu: Łączne koszty (PLN) są łącznymi kosztami samego produktu w trzech różnych okresach utrzymywania (obejmują one potencjalne kary za wcześniejsze wyjście z inwestycji). Dane te są szacunkowe i mogą ulec zmianie w przyszłości, podane są dla umiarkowanego scenariusza wyników oraz oparte są na założeniu, że docelowy inwestor indywidualny inwestuje 4 000 PLN rocznie z tytułu Ubezpieczenia podstawowego z częstotliwością roczną, stopa zwrotu cen UFK wynosi 3%, a koszty Zarządzających UFK są danymi historycznymi.

Dane procentowe wskazane w wierszu: Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym pokazują, o ile łączne koszty zmniejszą zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym.

Osoba sprzedająca Ci ten produkt lub doradzająca w jego sprawie może nałożyć na Ciebie inne koszty. W takim przypadku osoba ta przekaze Ci informacje na temat tych kosztów i pokaże, jaki wpływ na Twoją inwestycję będą miały wszystkie koszty w czasie.

Analizowane koszty zostały obliczone przy zastosowaniu metody wskazanej dla ubezpieczeniowych produktów inwestycyjnych w Załączniku VI do Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/653 z dnia 8 marca 2017 r. uzupełniającego rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1286/2014 w sprawie dokumentów zawierających kluczowe informacje, dotyczących detalicznych produktów zbiorowego inwestowania i ubezpieczeniowych produktów inwestycyjnych (PRIIP) przez ustanowienie regulacyjnych standardów technicznych w zakresie prezentacji, treści, przeglądu i zmiany dokumentów zawierających kluczowe informacje oraz warunków spełnienia wymogu przekazania takich dokumentów.

Koszty w czasie:

Inwestycja	4 000 PLN (wartość rocznej Składki regularnej)		
Składka za ochronę ubezpieczeniową	0 PLN (z uwagi na wartość inwestycji równą 4 000 PLN)		
Scenariusze	W przypadku spieniężenia po 1 Rocznicę ubezpieczenia	W przypadku spieniężenia po 5 Rocznicę ubezpieczenia	W przypadku spieniężenia po 10 Rocznicę ubezpieczenia (po zalecanym okresie utrzymywania)
Łączne koszty (PLN)	166,80 – 339,66	874,00 – 3 551,12	1 768,00 – 12 082,99
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	2,22% – 6,35%	0,80% – 4,93%	0,44% – 4,57%

Przy założeniu, że inwestujesz 4 002,00 PLN rocznie (wartość rocznej Składki regularnej), a więc wpłacasz 333,50 PLN miesięcznie, skumulowana składka za ochronę ubezpieczeniową w 1 Roku ubezpieczenia wynosi 0,23 PLN.

Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (10 lat), w ujęciu rocznym,
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.



Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	0,00%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Jest to największa kwota, jaką zapłacisz, być może zapłacisz mniej. Podana kwota obejmuje jednorazowe koszty dystrybucji.
	Koszty wyjścia	0,00%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji po upływie terminu zapadalności.
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	0,09%	Wpływ kosztów kupna i sprzedaży przez nas inwestycji bazowych (UFK) na potrzeby produktu (uwzględniono opłaty z tytułu Konwersji Jednostek oraz zmiany Alokacji Składki).
	Pozostałe koszty bieżące	0,35% – 4,48%	Wpływ kosztów, które ponosimy corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami oraz kosztów bieżących wskazanych w sekcji „Jakie są koszty?”.
Koszty dodatkowe	Oplata za wyniki	Nie dotyczy.	Wpływ opłaty za wynik. Potrącamy je z Twojej inwestycji, jeżeli wyniki produktu przekroczą jego poziom referencyjny.
	Premie motywacyjne	Nie dotyczy.	Wpływ premii motywacyjnej.

Szczegółowe zestawienie kosztów ujętych w tabeli „Struktura kosztów”, określające, kiedy i w jaki sposób mogą one różnić się od faktycznych kosztów, jakie inwestor indywidualny może ponieść oraz kiedy i w jaki sposób koszty te mogą zależeć od tego, czy inwestor indywidualny skorzysta lub nie z określonych opcji, przedstawiają OWU oraz Regulaminy UFK.

ILE CZASU POWINIENEM POSIADAĆ PRODUKT I CZY MOGĘ WCZEŚNIEJ WYPŁAĆ PIENIĄDZE?

- Umowa ubezpieczenia zawierana jest na czas nieokreślony. Zalecany okres utrzymywania Umowy ubezpieczenia to co najmniej 10 lat (do dnia następującego po 10. Rocznicy ubezpieczenia); określony na podstawie UFK dostępnych w produkcie, które dedykowane są dla osób planujących długoterminowe oszczędzanie.
- Rezygnacja z ochrony ubezpieczeniowej (powodująca rozwiązanie Umowy ubezpieczenia):

	Odstąpienie	Odstąpienie po otrzymaniu pierwszej informacji o Wartości Świadczenia inwestycyjnego / Wystąpienie z Umowy ubezpieczenia	Wypowiedzenie	Wypłata Świadczenia inwestycyjnego
termin	od daty zawarcia Umowy ubezpieczenia: 7 dni – gdy Ubezpieczający jest przedsiębiorcą, 30 dni – gdy Ubezpieczający nie jest przedsiębiorcą	60 dni licząc od daty otrzymania od Compensa po raz pierwszy informacji o Wartości Świadczenia inwestycyjnego	w każdym czasie z zachowaniem 30-dniowego okresu wypowiedzenia	po upływie okresu przysługującego na odstąpienie
wypłacana kwota w przypadku rezygnacji	wartość umorzonych Jednostek znajdujących się na Indywidualnym rachunku, po potrąceniu podatku, o ile jest należny	wartość umorzonych Jednostek znajdujących się na Indywidualnym rachunku, po potrąceniu podatku, o ile jest należny		Wartość Świadczenia inwestycyjnego, po potrąceniu podatku, o ile jest należny

Masz możliwość dokonania Częściowego wykupu ubezpieczenia przed zalecanym okresem utrzymywania (zasady dotyczące ograniczenia czasowego w zakresie Częściowego wykupu, a także opłaty z nim związane określone są w § 17, § 18, § 19 OWU).

Rezygnacja z ubezpieczenia przed zalecanym okresem utrzymywania wpływa na poziom ryzyka i zwrot z inwestycji.

JAK MOGĘ ZŁOŻYĆ SKARGĘ (REKLAMACJĘ)?

Skarga (reklamacja) związana ze świadczonymi przez Compensa usługami może zostać złożona:

- 1) pisemnie – osobiście albo listownie na adres: Compensa Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A. Vienna Insurance Group, Al. Jerozolimskie 162, 02-342 Warszawa lub składając pismo w każdej jednostce Compensa,
- 2) ustnie – telefonicznie na numer telefonu 22 867 66 67 albo osobiście do protokołu podczas wizyty w jednostce Compensa,
- 3) elektronicznie – na adres e-mail: reklamacje@compensazycie.com.pl.

Niezależnie od trybu rozpatrywania skarg (reklamacji), masz prawo do:

- 1) wystąpienia z powództwem do sądu powszechnego,
- 2) zwrócenia się do Komisji Nadzoru Finansowego.

Osoba fizyczna może wystąpić o przeprowadzenie przez Rzecznika Finansowego pozasądowego postępowania w sprawie rozwiązywania sporów między klientem a podmiotem rynku finansowego (szczegółowe informacje w tym zakresie dostępne są na stronie internetowej Rzecznika Finansowego: www.rf.gov.pl).

INNE ISTOTNE INFORMACJE

1. Niniejszy dokument nie jest ofertą w rozumieniu art. 66 Kodeksu cywilnego.

2. Decyzję o zakupie ubezpieczenia podejmij po wcześniejszym zapoznaniu się z pełną dokumentacją ubezpieczeniową, w tym zwłaszcza z OWU Lepsza Przyszłość o symbolu BRP-1516 oraz Regulaminem funduszy, w których znajdują się szczegółowe i kompletne informacje o ubezpieczeniu (zgodnie z przepisami Compensa jest zobowiązana doręczyć Ubezpieczającemu wyżej wymienione dokumenty przed zawarciem Umowy ubezpieczenia. Dokumenty te dostępne są również na stronie www.compensa.pl).

3. Terminom użytym w niniejszym dokumencie i niezdefiniowanym powyżej, nadaje się znaczenie określone w OWU Lepsza Przyszłość.



RYZYKA

Tabela prezentuje wskaźnik ryzyka w odniesieniu do każdego UFK dostępnego w produkcie.

1	UFK	Wskaźnik ryzyka						
		1	2	3	4	5	6	7
1	Compensa/HSBC GIF BRIC EQUITY	1	2	3	4	5	6	7
2	Santander Akcji Polskich	1	2	3	4	5	6	7
3	Investor Top 50 Małych i Średnich Spółek	1	2	3	4	5	6	7
4	Skarbiec Akcja	1	2	3	4	5	6	7
5	ESALIENS Akcji	1	2	3	4	5	6	7
6	UniKorona Akcje	1	2	3	4	5	6	7
7	NN (L) Globalny Spółek Dywidendowych	1	2	3	4	5	6	7
8	C-QUADRAT ARTS Best Momentum (PLN hedged)	1	2	3	4	5	6	7
9	Santander Zrównoważony	1	2	3	4	5	6	7
10	ESALIENS Strateg	1	2	3	4	5	6	7
11	C-QUADRAT ARTS Total Return Balanced (PLN hedged)	1	2	3	4	5	6	7
12	C-QUADRAT ARTS Total Return Flexible (PLN hedged)	1	2	3	4	5	6	7
13	NN (L) Globalny Długu Korporacyjnego	1	2	3	4	5	6	7
14	Santander Stabilnego Wzrostu	1	2	3	4	5	6	7
15	NN Obligacji	1	2	3	4	5	6	7
16	Santander Obligacji Skarbowych	1	2	3	4	5	6	7
17	C-QUADRAT ARTS Total Return Bond (PLN hedged)	1	2	3	4	5	6	7
18	Gwarantowany Compensa	1	2	3	4	5	6	7

Założenia użyte do obliczenia wyników prezentowanych w tabelach poniżej:

1. docelowy inwestor indywidualny ma 40 lat,
 2. docelowy inwestor indywidualny zawarł Umowę ubezpieczenia z sumą ubezpieczenia na wypadek śmierci Ubezpieczonego w wysokości 1 000 PLN,
 3. docelowy inwestor indywidualny wpłaca Składki regularne z częstotliwością roczną w wysokości 4 000 PLN rocznie,
 4. docelowy inwestor indywidualny utrzymuje produkt do końca zalecanego okresu utrzymywania, tj. do dnia następującego po 10. Rocznicy ubezpieczenia.
- W przypadku przyjęcia odmiennych założeń, wyniki tych obliczeń będą inne.

W przypadku wystąpienia Zdarzenia ubezpieczeniowego objętego odpowiedzialnością Compensa, osoby uprawnione otrzymają świadczenie w wysokości przedstawionej w poniższej tabeli (kwota pieniężna w PLN).

		1 rok	5 lat	10 lat
Śmierć Ubezpieczonego	Zwrot po odliczeniu kosztów (PLN)	3 579,31 – 4 233,19	14 819,45 – 25 015,24	23 869,97 – 62 596,58
Składka za ochronę ubezpieczeniową (PLN)		0,00 PLN (z uwagi na wartość inwestycji równą 4 000,00 PLN)		

Przy założeniu, że inwestujesz 4 002,00 PLN rocznie (wartość rocznej Składki regularnej), a więc wpłacasz 333,50 PLN miesięcznie, skumulowana składka za ochronę ubezpieczeniową w 1 Roku ubezpieczenia wynosi 0,23 PLN.

SCENARIUSZE DOTYCZĄCE WYNIKÓW

Przebieg scenariuszy w produkcie zależy od wyboru UFK spośród dostępnych UFK i jest różny dla poszczególnych UFK.

W tabeli scenariuszy poniżej pokazano:

1. ile pieniędzy (w PLN) możesz dostać z powrotem w przypadku spieniężenia inwestycji po 1 roku, 5 latach i 10 latach w 4 scenariuszach: scenariuszu warunków skrajnych, niekorzystnym, umiarkowanym i korzystnym, przy założeniach wskazanych powyżej (inwestycja 4 000 PLN rocznie w którykolwiek z dostępnych w produkcie UFK i inne). Przedstawione scenariusze pokazują, jakie wyniki mogłyby przynieść Twoja inwestycja z uwzględnieniem kosztów przedstawionych w części zatytułowanej „Jakie są koszty?” Dokumentu zawierającego kluczowe informacje. Możesz porównać je ze scenariuszami dotyczącymi innych produktów,
2. szacunki przyszłych wyników oparte na dowodach z przeszłości oraz na zmienności wartości tej inwestycji; nie stanowią one dokładnego wskaźnika. Twój zwrot będzie różnił się w zależności od wyników na rynku i długości okresu utrzymywania produktu.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych i nie uwzględnia sytuacji, w której nie jesteśmy w stanie wypłacić Ci pieniędzy.

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu.



Tabela scenariuszy

Lp.	Inwestycja	4 000,00 PLN (wartość rocznej Składki regularnej)																									
		Scenariusz warunków skrajnych					Scenariusz niekorzystny																				
Składka ubezpieczeniowa		0 PLN (z uwagi na wartość inwestycji równą 4 000,00 PLN)																									
UFK		Scenariusz umiarkowany					Scenariusz korzystny																				
Zainwestowana kwota (PLN)		1 rok	5 lat	10 lat	20 000,00	4 000,00	4 000,00	4 000,00	4 000,00	4 000,00	4 000,00	1 rok	5 lat	10 lat	20 000,00	4 000,00	4 000,00	4 000,00	4 000,00	4 000,00							
1	Compensa/HSBC GIF BRIC Equity	1 303,22	10 989,04	18 495,81	18 879,04	3 220,41	18 879,04	43 328,64	4 233,19	25 015,24	62 596,58	5 550,94	34 500,56	96 611,32	Średni zwrot w każdym roku	-67,42%	-45,05%	-53,76%	-19,49%	-5,60%	8,32%	5,83%	25,08%	56,49%	38,77%	72,50%	141,53%
2	Santander Akcji Polskich	2 221,64	14 647,25	27 008,63	16 139,69	3 303,64	16 139,69	30 274,41	3 877,01	18 824,65	36 407,82	4 535,12	22 229,96	44 667,29	Średni zwrot w każdym roku	-44,46%	-26,76%	-32,48%	-17,41%	-19,30%	-24,31%	-3,07%	-5,88%	-8,98%	13,38%	11,15%	11,67%
3	Investor Top 50 Małych i Średnich Spółek	2 338,19	14 878,48	27 568,40	16 130,10	3 332,36	16 130,10	30 020,28	3 860,75	18 575,37	35 529,70	4 457,37	21 612,11	42 756,38	Średni zwrot w każdym roku	-41,55%	-25,61%	-31,08%	-16,69%	-19,35%	-24,95%	-3,48%	-7,12%	-11,18%	11,43%	8,06%	6,89%
4	Skarbiec Akcja	1 924,74	13 669,06	24 664,66	18 444,43	3 402,70	18 444,43	39 190,98	4 081,93	22 159,97	49 440,59	4 877,30	27 068,47	64 118,38	Średni zwrot w każdym roku	-51,88%	-31,65%	-38,34%	-14,93%	-7,78%	-2,02%	2,05%	10,80%	23,60%	21,93%	35,34%	60,30%
5	ESALIENS Akcji	1 931,15	13 923,04	25 269,23	15 568,31	3 192,43	15 568,31	28 896,14	3 868,04	18 695,02	35 950,94	4 672,52	22 862,01	46 041,02	Średni zwrot w każdym roku	-51,72%	-30,38%	-36,63%	-20,19%	-22,16%	-27,76%	-3,30%	-6,52%	-10,12%	16,81%	14,31%	15,10%
6	UniKorona Akcje	2 364,91	14 824,07	27 433,09	16 739,29	3 342,64	16 739,29	32 352,47	3 925,44	19 578,13	39 141,71	4 596,67	23 191,31	48 342,14	Średni zwrot w każdym roku	-40,88%	-25,88%	-31,42%	-16,43%	-16,30%	-19,12%	-1,86%	-2,11%	-2,15%	14,92%	15,96%	20,86%
7	NN (L) Globalny Spółek Dywidendowych	1 721,13	13 289,50	23 768,39	20 050,29	3 518,42	20 050,29	45 665,04	4 180,69	23 979,82	57 606,06	4 952,49	29 119,98	74 551,36	Średni zwrot w każdym roku	-56,97%	-33,55%	-40,58%	-12,04%	0,25%	14,16%	4,52%	19,90%	44,02%	23,81%	45,60%	86,38%
8	C-QUADRAT ARTS Best Momentum (PLN hedged)	2 988,74	16 546,83	31 647,48	19 751,35	3 661,71	19 751,35	42 565,01	4 071,74	22 029,72	48 895,86	4 521,41	24 710,66	56 702,18	Średni zwrot w każdym roku	-25,28%	-17,27%	-20,88%	-8,46%	-1,24%	6,41%	1,79%	10,15%	22,24%	13,04%	23,55%	41,76%
9	Santander Zrównoważony	2 813,93	16 421,01	31 342,25	18 180,16	3 587,54	18 180,16	36 246,17	3 952,78	20 026,50	40 828,74	4 347,01	22 159,27	46 336,40	Średni zwrot w każdym roku	-29,65%	-17,89%	-21,64%	-10,31%	-9,10%	-9,38%	-1,18%	0,13%	2,07%	8,68%	10,80%	15,84%
10	ESALIENS Strateg	2 688,87	16 268,91	30 970,29	15 314,08	3 377,31	15 314,08	26 702,53	3 738,79	16 848,25	29 811,65	4 129,77	18 623,48	33 532,77	Średni zwrot w każdym roku	-32,78%	-18,66%	-22,57%	-15,57%	-23,43%	-33,24%	-6,53%	-15,76%	-25,47%	3,24%	-6,88%	-16,17%



Lp.	Inwestycja	4 000,00 PLN (wartość rocznej Składki regularnej)											
		Scenariusz warunków skrajnych						Scenariusz umiarkowany					
		1 rok	5 lat	10 lat	1 rok	5 lat	10 lat	1 rok	5 lat	10 lat	1 rok	5 lat	10 lat
	Składka ubezpieczeniowa	0 PLN (z uwagi na wartość inwestycji równą 4 000,00 PLN)											
	UFK	Scenariusz niekorzystny											
	Zainwestowana kwota (PLN)	4 000,00	20 000,00	40 000,00	4 000,00	20 000,00	40 000,00	4 000,00	20 000,00	40 000,00	4 000,00	20 000,00	40 000,00
	C-QUADRAT ARTS Total Return Balanced (PLN hedged)												
11	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (PLN)	3 359,15	17 972,59	35 174,47	3 844,88	20 326,43	43 291,65	4 030,71	21 349,01	46 060,87	4 225,80	22 450,10	49 101,36
	Średni zwrot w każdym roku	-16,02%	-10,14%	-12,06%	-3,88%	1,63%	8,23%	0,77%	6,75%	15,15%	5,65%	12,25%	22,75%
12	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (PLN)	2 774,34	16 699,28	32 031,14	3 662,82	18 908,87	38 707,43	3 988,06	20 608,82	43 083,53	4 336,24	22 540,24	48 236,71
	Średni zwrot w każdym roku	-30,64%	-16,50%	-19,92%	-8,43%	-5,46%	-3,23%	-0,30%	3,04%	7,71%	8,41%	12,70%	20,59%
	NN (L) Globalny Długu Korporacyjnego												
13	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (PLN)	3 160,76	17 531,05	34 086,14	3 732,82	19 061,14	38 702,31	3 967,32	20 271,58	41 769,97	4 211,31	21 594,86	45 212,54
	Średni zwrot w każdym roku	-20,98%	-12,34%	-14,78%	-6,68%	-4,69%	-3,24%	-0,82%	1,36%	4,42%	5,28%	7,97%	13,03%
	Santander Stabilnego Wzrostu												
14	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (PLN)	3 041,89	17 462,15	33 919,50	3 769,25	19 763,98	41 483,41	4 017,72	21 093,89	45 015,54	4 274,94	22 552,44	49 004,03
	Średni zwrot w każdym roku	-23,95%	-12,69%	-15,20%	-5,77%	-1,18%	3,71%	0,44%	5,47%	12,54%	6,87%	12,76%	22,51%
	NN Obligacji												
15	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (PLN)	3 523,46	18 471,51	36 411,38	3 907,52	20 752,97	44 608,77	4 038,78	21 479,00	46 593,79	4 173,14	22 241,80	48 710,57
	Średni zwrot w każdym roku	-11,91%	-7,64%	-8,97%	-2,31%	3,76%	11,52%	0,97%	7,39%	16,48%	4,33%	11,21%	21,78%
	Santander Obligacji Skarbowych												
16	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (PLN)	3 492,85	18 553,69	36 616,00	3 886,64	20 314,36	42 787,42	4 009,04	20 975,49	44 544,28	4 133,92	21 667,59	46 409,06
	Średni zwrot w każdym roku	-12,68%	-7,23%	-8,46%	-2,83%	1,57%	6,97%	0,23%	4,88%	11,36%	3,35%	8,34%	16,02%
	C-QUADRAT ARTS Total Return Bond (PLN hedged)												
17	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (PLN)	3 584,21	18 570,98	36 655,61	4 000,61	22 205,34	50 646,38	4 119,71	22 912,46	52 741,47	4 242,61	23 653,46	54 965,25
	Średni zwrot w każdym roku	-10,39%	-7,15%	-8,36%	0,02%	11,03%	26,62%	2,99%	14,56%	31,85%	6,07%	18,27%	37,41%
	Gwarantowany Compensa												
18	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (PLN)	3 913,13	19 544,54	39 057,20	3 954,27	20 114,86	41 192,16	3 957,16	20 130,51	41 232,16	3 960,28	20 146,42	41 272,47
	Średni zwrot w każdym roku	-2,17%	-2,28%	-2,36%	-1,14%	0,57%	2,98%	-1,07%	0,65%	3,08%	-0,99%	0,73%	3,18%