

CEL

Poniższy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc w porównywaniu go z innymi produktami.

PRODUKT

Nazwa produktu: Indywidualne ubezpieczenie na życie z ubezpieczeniowym funduszem kapitałowym.

Identyfikator produktu: BRP-4317.

Twórca produktu: Compensa Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A. Vienna Insurance Group (dalej: Compensa).

Kontakt: www.compensa.pl. Aby uzyskać więcej informacji, należy zadzwonić pod nr tel. 22 867 66 67 lub 801 120 000.

Właściwy organ nadzoru: Komisja Nadzoru Finansowego.

Data sporządzenia niniejszego dokumentu: 01.06.2019 r. (na podstawie danych z dnia 12.02.2019 r.).

Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i który może być trudny w zrozumieniu.

CO TO ZA PRODUKT?

Rodzaj: indywidualne ubezpieczenie na życie z ubezpieczeniowym funduszem kapitałowym (dalej: Fundusz) ze Składką ubezpieczeniową opłacaną miesięcznie o charakterze inwestycyjno-ochronnym, zawierane na czas nieokreślony.

Cele:

- inwestycyjny, realizowany poprzez zapewnienie możliwości długoterminowego inwestowania środków w ramach szeregu Funduszy, wśród których znajdują się fundusze o różnym profilu ryzyka: bezpieczny, akcji, zrównoważony. Wykaz Funduszy dostępnych w produkcie wskazany jest w szczegółowych warunkach indywidualnego ubezpieczenia (dalej: SWU). Polityka inwestycyjna każdego Funduszu, ryzyko inwestycyjne, częstotliwość i metoda wycen, Dzień Wyceny Jednostek Funduszu określone są w Regulaminie Ubezpieczeniowych Funduszy Kapitałowych (dalej: Regulaminie Funduszy),
- zapewnienie ochrony na wypadek śmierci Ubezpieczonego.

Docelowy inwestor indywidualny:

osoba, która:

- posiada doświadczenie inwestycyjne oraz wiedzę w zakresie ubezpieczeń na życie i produktów inwestycyjnych,
- jest świadoma, iż inwestycje w Fundusz mogą przynieść znaczące zyski, ale obarczone są ponoszonym przez nią ryzykiem inwestycyjnym,
- akceptuje długoterminowy charakter inwestycji (min. 10 lat),
- ma możliwość regularnego wpłacania Składek,
- poszukuje produktu, który poza możliwością inwestowania, zapewnia też ochronę ubezpieczeniową.

Ubezpieczający – podmiot prawa będący pracodawcą Ubezpieczonego.

Ubezpieczony – osoba fizyczna pozostająca z Ubezpieczającym w stosunku pracy, na rzeczy której świadczona jest ochrona ubezpieczeniowa.

Wszelkie obliczenia zawarte w niniejszym dokumencie zostały przeprowadzone dla docelowego inwestora indywidualnego, który:

- ma 40 lat,
 - zawarł Umowę ubezpieczenia z sumą ubezpieczenia na wypadek śmierci Ubezpieczonego w wysokości 1 000 PLN,
 - wpłaca Składki regularne z częstotliwością roczną w wysokości 4 000 PLN rocznie,
 - utrzymuje produkt do końca zalecanego okresu utrzymywania (tj. 10 lat).
- W przypadku przyjęcia odmiennych założeń, wyniki tych obliczeń będą inne.

Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty:

Wysokość Składki ubezpieczeniowej określa we wniosku o zawarcie Umowy ubezpieczenia Ubezpieczający. Ubezpieczający może zaproponować zmianę wysokości Składki w każdą Rocznicę ubezpieczenia, jednak nie wcześniej niż po upływie 2 lat od pierwszego dnia Okresu ubezpieczenia. Ubezpieczający ma prawo do zmiany Umowy ubezpieczenia na umowę ubezpieczenia bezskładkowego z minimalną sumą ubezpieczenia i z ograniczonym zakresem odpowiedzialności, nie wcześniej niż w 2 Rocznicę ubezpieczenia. Składka jest opłacana z częstotliwością miesięczną.

Zdarzenie ubezpieczeniowe w Okresie ubezpieczenia	Świadczenie
1. śmierć Ubezpieczonego	wyższa z kwot: – sumy ubezpieczenia (1 000 PLN), albo – wartości Jednostek uczestnictwa zgromadzonych na Indywidualnym rachunku w ostatnim dniu miesiąca, w którym doręczono do siedziby Compensa wniosek o wypłatę Świadczenia, obliczonej z uwzględnieniem Cen Jednostek ustalonych w tym dniu

Definicje świadczeń oraz wyłączenia i ograniczenia odpowiedzialności Compensa zostały wskazane w SWU.

Przykładowa wartość świadczeń została wskazana w Załączniku do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje (strona nr 1).

Czas trwania umowy:

- Umowa ubezpieczenia zawierana jest na czas nieokreślony,
- Umowa ubezpieczenia ulega automatycznemu rozwiązaniu na skutek:
 - braku zapłaty Składki ubezpieczeniowej w okresie pierwszych 2 lat Okresu ubezpieczenia w pełnej wysokości należnej za dany okres, pomimo bezskutecznego upływu 14-dniowego terminu wyznaczonego przez Compensa na dokonanie wpłaty Składki ubezpieczeniowej,
 - braku Jednostek uczestnictwa zgromadzonych na Indywidualnym rachunku Ubezpieczonego na pokrycie opłat przewidzianych w Umowie ubezpieczenia,
- Compensa nie jest uprawniona do jednostronnego rozwiązania Umowy ubezpieczenia.

JAKIE SĄ RYZYKA I MOŻLIWE KORZYŚCI?**Wskaźnik ryzyka:**

Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez 10 lat, tj. nie zawioskujesz o spieniężenie inwestycji do dnia następującego po 10. Rocznicę ubezpieczenia.

Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie (przed terminem wskazanym w zdaniu powyżej), faktyczne ryzyko może się znacznie różnić a zwrot może być niższy. Być może nie będziesz w stanie wyjść z inwestycji łatwo lub być może będziesz musiał wyjść z inwestycji po cenie, która znacznie wpłynie na uzyskany zwrot.

Wskaźnik ryzyka w produkcie zależy od wyboru spośród dostępnych Funduszy i jest różny dla poszczególnych Funduszy. Wskaźnik ryzyka w odniesieniu do każdego Funduszu znajduje się w Załączniku do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych. Wskaźnik ryzyka ma na celu umożliwienie Ci zrozumienia i porównania ryzyk związanych z inwestycją w produkt ubezpieczeniowy z Funduszami. Ryzyka bazowe uwzględnione w ogólnym wskaźniku ryzyka to ryzyko kredytowe, ryzyko płynności, ryzyko rynkowe.

Zakres klas ryzyka w produkcie wynosi 2 (niska), 4 (średnia) oraz 5 (średnio wysoka) na 7 możliwych. Oznacza to, że:



- potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako 2=małe/ 4=średnie/ 5=średnio duże,
- złe warunki rynkowe 2=najprawdopodobniej nie wpłyną/ 4=mogą wpłynąć/ 5=prawdopodobnie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci przez Compensa należnej kwoty, możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zobacz sekcja „Co się stanie, jeśli Compensa nie ma możliwości wypłaty?”). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

Scenariusze dotyczące wyników:

Wyniki w produkcji (zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać po odliczeniu kosztów) zależą od wyboru spośród dostępnych Funduszy i są różne dla poszczególnych Funduszy.

W Załączniku do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje wskazany jest zwrot z inwestycji wyrażony procentowo i kwotowo dla 4 scenariuszy: scenariusza warunków skrajnych, niekorzystnego, umiarkowanego i korzystnego.

Przepisy podatkowe macierzystego państwa członkowskiego docelowego inwestora indywidualnego mogą mieć wpływ na rzeczywisty wypłacony zysk.

CO SIĘ STANIE, JEŚLI COMPENSA NIE MA MOŻLIWOŚCI WYPŁATY?

Możesz ponieść stratę w przypadku upadłości zakładu ubezpieczeń – Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny zaspokaja roszczenia osób uprawnionych z umów ubezpieczenia na życie, w wysokości 50% wierzytelności, do kwoty nie większej niż równowartość w złotych 30 000 euro (Ustawa z dn. 22 maja 2003 r. o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych).

JAKIE SĄ KOSZTY?

Łączne koszty wskazane w tabeli Koszty w czasie poniżej, ponoszone przez Ciebie będą miały wpływ na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać. Obejmują one koszty jednorazowe (brak w produkcji), koszty bieżące (koszt ochrony ubezpieczeniowej, opłata za prowadzenie Umowy ubezpieczenia) i koszty dodatkowe (nie dotyczy). Łączne koszty różnią się w zależności od wybranego Funduszu (w tabeli Koszty w czasie wskazany jest przedział kosztów).

Dane liczbowe przedstawione w tabeli Koszty w czasie w wierszu: Łączne koszty (PLN) są łącznymi kosztami samego produktu w trzech różnych okresach utrzymywania (obejmują one potencjalne kary za wcześniejsze wyjście z inwestycji). Dane te są szacunkowe i mogą ulec zmianie w przyszłości, podane są dla umiarkowanego scenariusza wyników oraz oparte są na założeniu, że docelowy inwestor indywidualny inwestuje 4 000 PLN rocznie z częstotliwością roczną, stopa zwrotu cen UFK wynosi 3%, a koszty Zarządzających Funduszami są danymi historycznymi.

Dane procentowe wskazane w wierszu: Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym pokazują, o ile łączne koszty zmniejszą zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym.

Osoba sprzedająca Ci ten produkt lub doradzająca w jego sprawie może nałożyć na Ciebie inne koszty. W takim przypadku osoba ta przekaze Ci informacje na temat tych kosztów i pokaże, jaki wpływ na Twoją inwestycję będą miały wszystkie koszty w czasie.

Analizowane koszty zostały obliczone przy zastosowaniu metody wskazanej dla ubezpieczeniowych produktów inwestycyjnych w Załączniku VI do Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/653 z dnia 8 marca 2017 r. uzupełniającego rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1286/2014 w sprawie dokumentów zawierających kluczowe informacje, dotyczących detalicznych produktów zbiorowego inwestowania i ubezpieczeniowych produktów inwestycyjnych (PRIIP) przez ustanowienie regulacyjnych standardów technicznych w zakresie prezentacji, treści, przeglądu i zmiany dokumentów zawierających kluczowe informacje oraz warunków spełnienia wymogu przekazania takich dokumentów.

Koszty w czasie:

Inwestycja	4 000 PLN (wartość rocznej Składki ubezpieczeniowej)		
Składka za ochronę ubezpieczeniową	0 PLN (z uwagi na wartość inwestycji równą 4 000,00 PLN)		
Scenariusze	W przypadku spieniężenia po 1 Rocznicę ubezpieczenia	W przypadku spieniężenia po 5 Rocznicę ubezpieczenia	W przypadku spieniężenia po 10 Rocznicę ubezpieczenia (po zalecanym okresie utrzymywania)
Łączne koszty (PLN)	154,28 – 196,73	2 093,34 – 2 742,41	7 709,04 – 10 162,02
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	4,06% – 4,94%	3,45% – 4,44%	3,32% – 4,32%

Przy założeniu, że inwestujesz 4 002 PLN (wartość rocznej Składki ubezpieczeniowej), a więc wpłacasz 333,50 PLN miesięcznie, skumulowana składka za ochronę ubezpieczeniową w 1 Roku ubezpieczenia wynosi 0,32 PLN.

Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

1. wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (10 lat), w ujęciu rocznym,
2. znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	0,00%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Jest to największa kwota, jaką zapłacisz, być może zapłacisz mniej. Podana kwota obejmuje koszty dystrybucji.
	Koszty wyjścia	0,00%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji.
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	0,05%	Wpływ kosztów kupna i sprzedaży przez nas inwestycji bazowych na potrzeby produktu.
	Pozostałe koszty bieżące	3,27% - 4,27%	Wpływ kosztów, które ponosimy corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami oraz kosztów bieżących wskazanych w sekcji „Jakie są koszty?”
Koszty dodatkowe	Opłata za wyniki	Nie dotyczy.	Wpływ opłaty za wynik. Potrącamy je z Twojej inwestycji, jeżeli wyniki produktu przekroczą jego poziom referencyjny.
	Premie motywacyjne	Nie dotyczy.	Wpływ premii motywacyjnej.



ILE CZASU POWINIENEM POSIADAĆ PRODUKT I CZY MOGĘ WCZEŚNIEJ WYPŁACIĆ PIENIĄDZE?

- Umowa ubezpieczenia zawierana jest na czas nieokreślony. Zalecany okres utrzymywania Umowy ubezpieczenia to co najmniej 10 lat; określony na podstawie Funduszy dostępnych w produkcie, które dedykowane są dla osób planujących długoterminowe oszczędzanie,
- Rezygnacja z ochrony ubezpieczeniowej (powodująca rozwiązanie Umowy ubezpieczenia):

	Odstąpienie	Odstąpienie po otrzymaniu pierwszej informacji o wartości Wykupu / Wystąpienie z Umowy ubezpieczenia przez Ubezpieczonego	Wypowiedzenie Umowy ubezpieczenia przez Ubezpieczającego	Wypłata całkowitego Wykupu
termin	od daty zawarcia Umowy ubezpieczenia: 7 dni – gdy Ubezpieczający jest przedsiębiorcą, 30 dni – gdy Ubezpieczający nie jest przedsiębiorcą	60 dni licząc od daty otrzymania od Compensa po raz pierwszy informacji o wartości Wykupu	w każdym czasie z zachowaniem trzymiesięcznego okresu wypowiedzenia	po upływie 5 lat kalendarzowych od końca roku kalendarzowego, w którym zawarto Umowę ubezpieczenia
wypłacana kwota w przypadku rezygnacji	wartość umorzonych Jednostek uczestnictwa znajdujących się na Indywidualnym rachunku, po potrąceniu podatku, o ile jest należny	wartość umorzonych Jednostek uczestnictwa znajdujących się na Indywidualnym rachunku, po potrąceniu podatku, o ile jest należny	wartość umorzonych Jednostek uczestnictwa znajdujących się na Indywidualnym rachunku, po potrąceniu podatku, o ile jest należny	wartość umorzonych Jednostek uczestnictwa znajdujących się na Indywidualnym rachunku, po potrąceniu podatku, o ile jest należny

Masz możliwość dokonania częściowego Wykupu ubezpieczenia przed zalecanym okresem utrzymywania (zasady dotyczące ograniczenia czasowego w zakresie częściowego Wykupu, a także opłaty z nim związane określone są w § 15, § 16, § 17 SWU).

Rezygnacja z ubezpieczenia przed zalecanym okresem utrzymywania wpływa na poziom ryzyka i zwrot z inwestycji.

Osoba fizyczna może wystąpić o przeprowadzenie przez Rzecznika Finansowego pozasądowego postępowania w sprawie rozwiązywania sporów między klientem a podmiotem rynku finansowego (szczegółowe informacje w tym zakresie dostępne są na stronie internetowej Rzecznika Finansowego: www.rf.gov.pl).

JAK MOGĘ ZŁOŻYĆ SKARGĘ (REKLAMACJĘ)?

Skarga (reklamacja) związana ze świadczonymi przez Compensa usługami może zostać złożona:

1. pisemnie – osobiście albo listownie na adres: Compensa Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A. Vienna Insurance Group, Al. Jerozolimskie 162, 02-342 Warszawa lub składając pismo w każdej jednostce Compensa,
2. ustnie – telefonicznie na numer telefonu 22 867 66 67 albo osobiście do protokołu podczas wizyty w jednostce Compensa,
3. elektronicznie – na adres e-mail: reklamacje@compensazycie.com.pl.

Niezależnie od trybu rozpatrywania skarg (reklamacji), masz prawo do:

1. wystąpienia z powództwem do sądu powszechnego,
2. zwrócenia się do Komisji Nadzoru Finansowego.

INNE ISTOTNE INFORMACJE

1. Niniejszy dokument nie jest ofertą w rozumieniu art. 66 Kodeksu cywilnego.

2. Decyzję o zakupie ubezpieczenia podejmij po wcześniejszym zapoznaniu się z pełną dokumentacją ubezpieczeniową, w tym zwłaszcza z warunkami Umowy Generalnej z 30 kwietnia 2004 r. oraz SWU o symbolu BRP-4317, gdzie znajdują się szczegółowe i kompletne informacje o ubezpieczeniu (zgodnie z przepisami Compensa jest zobowiązana doręczyć Ubezpieczającemu wyżej wymienione dokumenty przed zawarciem Umowy ubezpieczenia; dokumenty te dostępne są również na stronie www.compensa.pl).

3. Terminom użytym w niniejszym dokumencie i niezdefiniowanym powyżej, nadaje się znaczenie określone w ww. Umowie Generalnej lub Szczegółowych warunkach indywidualnego ubezpieczenia na życie z ubezpieczeniowym funduszem kapitałowym o symbolu BRP-4317.



RYZYKA

Tabela prezentuje wskaźnik ryzyka w odniesieniu do poszczególnych Funduszy. Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że produkt będzie utrzymywany przez 10 lat.

	Fundusz	Wskaźnik ryzyka						
		1	2	3	4	5	6	7
1	Bezpieczny	1	2	3	4	5	6	7
2	Akcji	1	2	3	4	5	6	7
3	Zrównoważony	1	2	3	4	5	6	7

Założenia użyte do obliczenia wyników prezentowanych w tabelach poniżej:

1. docelowy inwestor indywidualny ma 40 lat,
2. docelowy inwestor indywidualny zawarł Umowę ubezpieczenia z sumą ubezpieczenia na wypadek śmierci Ubezpieczonego w wysokości 1 000 PLN,
3. docelowy inwestor indywidualny wpłaca Składki regularne z częstotliwością roczną w wysokości 4 000 PLN rocznie,
4. zalecany okres utrzymywania Umowy ubezpieczenia to 10 lat (do dnia następującego po 10. Rocznicy ubezpieczenia).

W przypadku przyjęcia odmiennych założeń, wyniki tych obliczeń będą inne.

W przypadku wystąpienia Zdarzenia ubezpieczeniowego objętego odpowiedzialnością Compensa, osoby uprawnione otrzymają świadczenie w wysokości przedstawionej w poniższej tabeli (kwota pieniężna w PLN).

		1 rok	5 lat	10 lat
Śmierć Ubezpieczonego	Zwrot po odliczeniu kosztów (PLN)	4 848,06 – 4 944,38	18 787,08 – 20 441,41	34 177,56 – 39 177,58
Łączna składka za ochronę ubezpieczeniową		0 PLN (z uwagi na wartość inwestycji równą 4 000,00 PLN)		

Przy założeniu, że inwestujesz 4 002 PLN rocznie (wartość rocznej Składki regularnej), a więc wpłacasz 333,50 PLN miesięcznie, skumulowana roczna składka za ochronę ubezpieczeniową wynosi 0,32 PLN.

SCENARIUSZE DOTYCZĄCE WYNIKÓW

Przebieg scenariuszy w produkcie zależy od wyboru Funduszy spośród dostępnych Funduszy i jest różny dla poszczególnych Funduszy.

W tabeli scenariuszy poniżej pokazano:

1. ile pieniędzy (w PLN) możesz dostać z powrotem w przypadku spieniężenia inwestycji po 1 roku, 5 latach i 10 latach w 4 scenariuszach: scenariuszu warunków skrajnych, niekorzystnym, umiarkowanym i korzystnym, przy założeniach wskazanych powyżej (inwestycja 4 000 PLN rocznie w którykolwiek z dostępnych w produkcie Funduszy i inne). Przedstawione scenariusze pokazują, jakie wyniki mogłaby przynieść Twoja inwestycja z uwzględnieniem kosztów przedstawionych w części zatytułowanej „Jakie są koszty?” Dokumentu zawierającego kluczowe informacje. Możesz porównać je ze scenariuszami dotyczącymi innych produktów,
2. szacunki przyszłych wyników oparte na dowodach z przeszłości oraz na zmienności wartości tej inwestycji; nie stanowią one dokładnego wskaźnika. Twój zwrot będzie różnił się w zależności od wyników na rynku i długości okresu utrzymywania produktu.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych i nie uwzględnia sytuacji, w której jesteśmy w stanie wypłacić Ci pieniądze.

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu.



Tabela scenariuszy

Lp.	Fundusz	4 000,00 PLN (wartość rocznej Składki ubezpieczeniowej)											
		Scenariusz warunków skrajnych			Scenariusz niekorzystny			Scenariusz umiarkowany			Scenariusz korzystny		
		1 rok	5 lat	10 lat	1 rok	5 lat	10 lat	1 rok	5 lat	10 lat	1 rok	5 lat	10 lat
	Składka za ochronę ubezpieczeniową	0 PLN (z uwagi na wartość inwestycji równą 4 000,00 PLN)											
	Zainwestowana kwota (PLN)	4 000,00	20 000,00	40 000,00	4 000,00	20 000,00	40 000,00	4 000,00	20 000,00	40 000,00	4 000,00	20 000,00	40 000,00
Bezpieczny													
1	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (PLN)	3 879,81	18 822,52	37 075,00	3 915,71	19 298,29	37 833,85	3 944,38	19 441,41	38 177,58	3 973,85	19 586,71	38 526,65
	Średni zwrot w każdym roku	-3,00%	-2,02%	-1,39%	-2,11%	-1,19%	-1,01%	-1,39%	-0,94%	-0,85%	-0,65%	-0,70%	-0,68%
Akcji													
2	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (PLN)	2 977,29	13 741,49	24 435,89	3 376,73	15 546,16	27 823,30	3 848,06	18 001,04	33 177,56	4 385,06	21 071,09	40 293,08
	Średni zwrot w każdym roku	-25,57%	-12,25%	-9,20%	-15,58%	-8,28%	-6,73%	-3,80%	-3,49%	-3,43%	9,63%	1,74%	0,13%
Zrównoważony													
3	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (PLN)	3 441,92	16 811,93	31 679,52	3 721,54	16 761,58	34 441,84	3 914,84	17 787,08	37 085,70	4 175,11	20 256,40	39 549,44
	Średni zwrot w każdym roku	-13,95%	-5,73%	-4,29%	-6,96%	-5,83%	-2,74%	-2,13%	-3,88%	-1,38%	4,38%	0,42%	-0,21%